



€ 
90%
FÖRDERUNG

STARTER PROGRAMM

für IT-Dienstleister*innen

UBIT Niederösterreich

IMPRESSUM:

Fachgruppe Unternehmensberatung, Buchhaltung und Informationstechnologie,
Wirtschaftskammer Niederösterreich, Sparte Information und Consulting

Wirtschaftskammer-Platz 1, 3100 St. Pölten
Tel. 02742/851-18701
Fax: 02742/851-18799
E-Mail: ubit@wknoe.at
www.ubit.at/noe

Für den Inhalt verantwortlich: Mag. (FH) Mathias Past, CMC und Mag. Wolfgang Schwärzler
Grafische Gestaltung: www.wirgestalten.com
Illustrationen: heavystudios
Druck: Eigner Druck GmbH, Neulengbach

DURCH STARTEN mit dem STARTER PROGRAMM

der Fachgruppe UBIT Niederösterreich



incite
DIE UBIT.AKADEMIE



Ihre Fachkenntnis ist das Startkapital in Ihrer neuen Rolle als selbstständiger IT-Experte*in. Wollen Sie dieses Potenzial vom Start weg in **nachhaltige Beratungserfolge** umsetzen, sind neben dem Fachwissen ergänzend **Methoden-Know-how, Prozesskompetenz und branchenspezifische Fertigkeiten** erforderlich. Diesen Werkzeugkoffer haben sich Branchenkolleg*innen meist in jahrelanger Praxis aufgebaut.

Der schnellere Weg dorthin führt über das UBIT-Starterprogramm! Die Fachgruppe UBIT Niederösterreich möchte Sie damit von Beginn an – quasi gleichauf mit den Routiniers – **in die erste Startreihe** bringen! Die UBIT-Akademie incite als erste Adresse für Höherqualifikation unserer Berufsgruppen hat die wichtigsten Grundlagen, Methoden und Werkzeuge in einem kompakten, modularen Programm zusammengefasst. **Ihr besonderes Highlight:** Die **Fachgruppe UBIT Niederösterreich fördert** Ihre Teilnahme in der Höhe von **90 Prozent!**

Gemeinsam wünschen wir Ihnen nun viel Erfolg und freuen uns, Ihnen mit diesem Starterprogramm einen reibungslosen Einstieg in die Tätigkeit als IT-Expert*in zu eröffnen!

Mag. (FH) Mathias Past, CMC
Fachgruppenobmann UBIT NÖ

Mag. Andreas Schweighofer
Geschäftsführer UBIT-Akademie incite



STARTER PROGRAMM



ZIELGRUPPE

Dieses Programm richtet sich an **neue Mitglieder der Fachgruppe** Unternehmensberatung, Buchhaltung und Informationstechnologie (UBIT) Niederösterreich und somit an **IT-Dienstleister*innen, die noch am Beginn ihrer Selbstständigkeit stehen.**

STRUKTUR UND AUFBAU

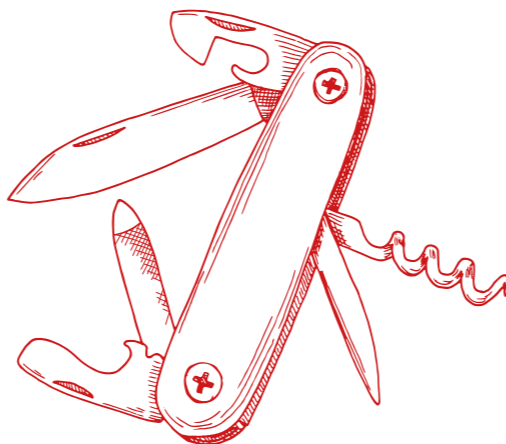
Das Starterprogramm besteht aus sieben Modulen, die über einen Zeitraum von ca. 3 Monaten in einem hybriden Format stattfinden. Modul 1 und 5 finden in Präsenz statt. Da einige Module aufeinander aufbauen, wird für den optimalen Lernerfolg die **regelmäßige Anwesenheit an allen Terminen** empfohlen. Der Gesamtumfang des Starterprogramms umfasst **33 Lehreinheiten.**

METHODIK

- Seminaristische Vorträge
- Interaktive Webinare
- Diskussionen und Erfahrungsaustausch im Plenum
- Wechsel aus theoretischen Inputs, Kleingruppenarbeiten, Rollenspielen, Übungen und Selbsterfahrungen

ABSCHLUSS

Die Absolvent*innen des Starterprogramms erhalten eine Teilnahmebestätigung.



ALLE TERMINE AUF EINEN BLICK

MODUL	FACHGEBIETE	TRAINER*IN	TERMIN	UHRZEIT	SETTING
1	Begrüßung Einführung Methodik in der Beratung Verhandlung & Konflikte	Mag. (FH) Mathias Past, CMC Dr. Monika Veith, CMC Dr. Michael Schulte-Derne	13.09.2024	9.00 – 18.00	Präsenz, Seminarhotel Lengbachhof
2	Requirements Engineering - Grundprinzipien guter REs	Dipl. Ing. Mag. Dr. Michael Tesar	1.10.2024	17.30 – 20.00	Webinar
3	Requirements Engineering - Gestaltung eines Requirementprozesses	Dipl. Ing. Mag. Dr. Michael Tesar	15.10.2024	17.30 – 20.00	Webinar
4	Projektmanagement	Mag. (FH) Horst Rysavy, MBA CMC	29.10.2024	17.30 – 20.00	Webinar
5	Die ersten Schritte zu mehr Erfolg – von der Vision, über das Geschäftsmodell bis hin zum Verkauf	Mag. Michael Schützenhofer, CMC & Dkkff. Barbara Niederschick, CMC	12.11.2024	9.00 – 18.00	Präsenz, Seminarhotel Lengbachhof
6	Auftragsmanagement: Einführung in Aufwandsschätzung, Kapazitätsplanung und Kostenmanagement	Dipl. Ing. Mag. Dr. Michael Tesar	20.11.2024	17.30 – 20.00	Webinar
7	DSGVO+IT-Recht	Mag. Ursula Illibauer, MA	3.12.2024	17.30 – 20.00	Webinar
	anschließende Urkundenverleihung	Mag. (FH) Mathias Past, CMC	10.12.2024	ab 18.30 Uhr	Präsenz, Seminarhotel Lengbachhof mit anschließendem gemeinsamen Abendessen

STARTER PROGRAMM



// Um als IT-Experte in die Selbstständigkeit zu gehen, braucht es mehr als nur IT-Know-how. Mit dem Starterprogramm habe ich einen ausgezeichneten Überblick zu Themen wie Geschäftsmodell, Marketing und vielem mehr erhalten. Dieser Einblick hat mir geholfen rascher erfolgreich durchstarten zu können. Danke an die Experten des Starterprogramms IT der UBIT NÖ.

DI(FH) Mario Schüpany
IT-Dienstleister, Echsenbach



incite

DIE UBIT.AKADEMIE

**WENN SIE FRAGEN
HABEN, KONTAKTIEREN
SIE UNS!**

Ihre Ansprechpartnerin:

Ulrike Fuchshuber, MA
05 90900-3791
ulrike.fuchshuber@incite.at

SEMINARORT

Die Präsenzveranstaltungen finden in Niederösterreich statt. Die Webinare finden über das Online-Tool Zoom statt.

KOSTEN/ FÖRDERUNG

Das Starterprogramm wird von der UBIT Niederösterreich in der Höhe von **90 % des Nettobetrages** gefördert (Beantragung vorab unter ubit@wknoe.at). Die Kosten für das Starterprogramm für IT-Dienstleister*innen betragen **EUR 1.400,- (zzgl. USt.)**, somit bleibt Ihnen ein **Selbstbehalt von EUR 140,-**. Bitte beachten Sie, dass für die Auszahlung der Förderung eine Anwesenheit von mind. 75 % erforderlich ist.

In den Kosten sind Kursunterlagen in digitaler Form sowie die Verpflegung während der Präsenzveranstaltungen enthalten. Darüber hinaus gehende Kosten sind von den Teilnehmenden selbst zu tragen (z. B. Literaturempfehlungen etc.).

Sie erhalten vor Kursbeginn eine Teilrechnung an die von Ihnen angegebene Rechnungsadresse. Der erste Teilbetrag, in Höhe von EUR 300 zzgl. USt., ist vorab zu begleichen, die restliche Summe wird am Ende des Programmes in Rechnung gestellt. Die Rückerstattung durch die Fachgruppe erfolgt nach Abschluss des Programmes.

Bankverbindung: Raiffeisen-LB NÖ-Wien, IBAN: AT92 3200 0000 1040 1289, BIC: RLNWATWW

ANMELDUNG

Bitte melden Sie sich über unsere Website zum Starterprogramm an.
www.incite.at/start-it

Wir weisen darauf hin, dass die Anmeldungen nach Datum des Einlangens berücksichtigt werden. Aufgrund der begrenzten Teilnahmeplätze wird eine rasche Anmeldung empfohlen.

Der Lehrgang findet mit mindestens 10 Teilnehmenden statt.

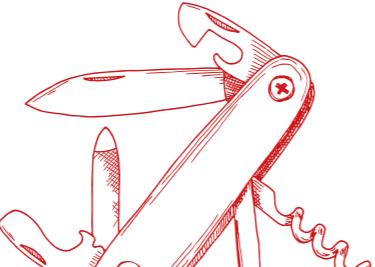


90%
FÖRDERUNG





DAS PRO- GRAMM IM DETAIL

MODUL 1	MODUL 2	MODUL 3	MODUL 4	MODUL 5	MODUL 6	MODUL 7
<p>EINFÜHRUNG Methodik in der Beratung Verhandlung & Konflikte</p> <ul style="list-style-type: none"> » Was ist Beratung, welche zwei zentralen Beratungsstile gibt es, wie werden diese angewendet? » Grundlogik des Ablaufs einer Beratung » Fragenstellen als eine der wichtigsten Methoden » Verhandlungsfelder in der Beratung » Konfliktverständnis als Basis von Verhandeln » Grundlagen erfolgreichen Verhandeln 	<p>Requirements Engineering - Grundprinzipien guter REs</p> <ul style="list-style-type: none"> » Was ist Requirements Engineering und welchen Nutzen erzeugt es? » Grundlegende Begriffe des Requirements Engineerings » Neun Grundprinzipien guten Requirements Engineerings 	<p>Requirements Engineering - Gestaltung eines Requirementprozesses</p> <ul style="list-style-type: none"> » Vorstellung gängiger Ansätze und grundlegender Einflussfaktoren » Typische Arbeitsprodukte, Methoden und Werkzeuge » Charakterisierung und Benennung wesentlicher Einflussfaktoren zur Gestaltung eines Requirements-Prozesses 	<p>Projektmanagement</p> <ul style="list-style-type: none"> » Was ist mein geeigneter Projektmanagementansatz? » Betrachtung gängigster Ansätze und Standards im Projektmanagement » Klassische Projektmanagementmethoden sowie agile und hybride Ansätze 	<p>Die ersten Schritte zu mehr Erfolg – von der Vision, über das Geschäftsmodell bis hin zum Verkauf.</p> <ul style="list-style-type: none"> » Geschäftsentwicklung ist keine Einbahn. » Mit einem iterativen Prozess und regelmäßigen Reviews das Unternehmen gestalten und resilient führen. » Ein Tag voller Ideen, Tipps und Werkzeuge für den Start in Ihre Selbstständigkeit. 	<p>Auftragsmanagement: Einführung in Aufwandschätzung, Kapazitätsplanung und Kostenmanagement</p> <ul style="list-style-type: none"> » Wie kann ich eine gewinnbringende Projektkalkulation erstellen? » Grundlegende Einflussfaktoren » Grundlegende Aufwandschätzung 	<p>DSGVO & IT-Recht</p> <ul style="list-style-type: none"> » Basics im Datenschutz und in der Datensicherheit » Anwendung von Urheberrecht und Vertragsrecht » Praxisnahe Beispiele, z. B. Wie reagiere ich, wenn ein Kunde nicht zahlt?

DIE VOR-TRAGEN- DEN

Unser Pool besteht aus renommierten und erfahrenen Unternehmensberater*innen mit erfolgreichen Beratungsansätzen und ausgeprägten didaktischen Fähigkeiten. Ein hohes Bildungsniveau und enger Praxisbezug sind wesentliche Kriterien bei der Auswahl unserer Vortragenden.



Mag. Ursula Illibauer, MA

Mag. Ursula Illibauer ist seit April 2015 als Juristin in der Bundespartei Information und Consulting der Wirtschaftskammer Österreich beschäftigt. Zu ihren Aufgabengebieten zählen insbesondere Konsumentenschutzrecht, E-Commerce Recht und Datenschutz. Hauptaugenmerk liegt hierbei in der Beratung von Unternehmen sowie in der Gesetzesbegutachtung, sie trägt weiters auch vor und ist publizistisch tätig.



Dkkff. Barbara Niederschick, CMC

Geschäftsführerin von Niederschick, Wolfram und Partner. Sie ist seit 1999 als Unternehmerin tätig, war davor bei einem internationalen Konzern im Marketing & Sales beschäftigt und ist Unternehmensberaterin, Trainerin und Coach. Ihr Fokus liegt in der Innovationsberatung, Geschäftsmodellentwicklung, (Service) Design Thinking und Marketing. Mittels Kreativtechniken und analytischen Tools, eingebettet in dynamische Prozesse, erarbeitet sie mit ihren Kunden Wege, um bestmögliche und umsetzbare Ergebnisse zu erlangen.



Mag. (FH) Horst Rysavy, MBA CMC

Seit 2001 ist er als selbstständiger IT- und Organisationsberater mit Fokus auf KMU in der Automotive Branche tätig (Systemisches Projektmanagement * IT- und Organisationsberatung). Seine Beratungsschwerpunkte liegen im Prozess- und Projektmanagement von IT- und Logistikvorhaben sowie im Projektaudit und -coaching von IT-Projekten. Er ist zertifizierter Projektmanager (IPMA und PMI), diplomierter Trainer in der Erwachsenenbildung und seit mehr als 14 Jahren als Lektor an verschiedenen FHs tätig.



Dr. Michael Schulte-Derne

Seit 1988 geschäftsführender Gesellschafter der Conecta Wiener Schule der Organisationsberatung. Seine Arbeitsschwerpunkte lauten Organisationskompetenz, Strategiekompetenz, Konflikt- und Verhandlungskompetenz sowie Beratungskompetenz – jeweils sowohl für Organisationen als auch für Personen. Er ist er als Berater, Trainer, Coach und als Universitätslehrender an Universitäten in Graz und Krems tätig. Darüber hinaus ist er Wissenschaftlicher Leiter des Universitätskurses Systemische Beratung an der Uni for Life der Universität Graz.



Mag. Michael Schützenhofer, CMC

Als Agenturleiter einer Marken- und Digitalagentur hat Michael Schützenhofer Kund*innen bei deren Websites, Online-shops und Online-Marketing Maßnahmen beraten und die Umsetzung der Maßnahmen geleitet. Heute ist er freiberuflicher Unternehmensberater für die Entwicklung von Produkten, Dienstleistungen und Geschäftsmodellen in der digitalen Transformation. Da einzelne digitale Maßnahmen nicht mehr isoliert betrachtet werden können, berät er Kunden im eBusiness ganzheitlich.



Dipl.-Ing. Mag. Dr. Michael Tesar

Michael Tesar studierte Informatik an der TU Wien und promovierte am Fachbereich Rechtswissenschaften der TU Wien in Informatik. Er ist selbstständiger Unternehmensberater und IT-Dienstleister (see-it.at) sowie zertifizierter Requirements Engineer. Seine Tätigkeits- und Forschungsschwerpunkte liegen in den Bereichen Requirements Engineering, Systemmodellierung, Projektmanagement, Usability, E-Learning sowie Qualitätsmanagement. Darüber hinaus ist er Lektor an Hochschulen und Vortragender auf Fachkonferenzen.



Dr. Monika Veith, CMC

Seit 1991 geschäftsführende Gesellschafterin von Conecta - Wiener Schule der Organisationsberatung, seit 2014 eigenes Unternehmen Veith Consulting, Studium der Soziologie und der Handelswissenschaften, internationale Erfahrung im Bereich Produktmanagement. Expertise: Begleitung von Organisations- und Teamentwicklungsprozessen, Begleitung und Beratung von bereichsübergreifenden Projekten, Begleitung von Leitbild- und Strategieentwicklungsprozessen, Konzeption und Durchführung von innerbetrieblichen Qualifizierungsprogrammen für interne Berater*innen sowie Trainings im Bereich der Führungskräfte- und Persönlichkeitsentwicklung, Coaching.