



€ 
90%
FÖRDERUNG

STARTER PROGRAMM

für Unternehmensberater*innen

UBIT Niederösterreich

IMPRESSUM:
Fachgruppe Unternehmensberatung, Buchhaltung und Informationstechnologie,
Wirtschaftskammer Niederösterreich, Sparte Information und Consulting

Wirtschaftskammer-Platz 1, 3100 St. Pölten
Tel. 02742/851-18701
Fax: 02742/851-18799
E-Mail: ubit@wknoe.at
www.ubit.at/noe

Für den Inhalt verantwortlich: Mag. (FH) Mathias Past, CMC und Mag. Wolfgang Schwärzler
Grafische Gestaltung: www.wirgestalten.com
Illustrationen: heavystudios
Druck: Eigner Druck GmbH, Neulengbach

DURCH STARTEN mit dem STARTER PROGRAMM

der Fachgruppe UBIT Niederösterreich



Unternehmensberatung ist für Kund*innen das Tor zu dem hochkarätigen Fachwissen, das Sie als Startkapital in Ihre neue Rolle als Consultant mitbringen. Wollen Sie dieses Potenzial vom Start weg in **nachhaltige Beratungserfolge** umsetzen, sind neben dem Fachwissen ergänzend **Methoden-Know-how, Prozesskompetenz und branchenspezifische Fertigkeiten** erforderlich. Diesen Werkzeugkoffer haben sich Branchenkolleg*innen meist in jahrelanger Praxis aufgebaut.

Der schnellere Weg dorthin führt über das UBIT-Starterprogramm! Die Fachgruppe UBIT Niederösterreich möchte Sie damit von Beginn an – quasi gleichauf mit den Routiniers – **in die erste Startreihe** bringen! Die UBIT-Akademie incite als erste Adresse für Höherqualifikation unserer Berufsgruppen hat die wichtigsten Grundlagen, Methoden und Werkzeuge in einem kompakten, modularen Programm zusammengefasst. **Ihr besonderes Highlight:** Die **Fachgruppe UBIT Niederösterreich fördert** Ihre Teilnahme in der Höhe von **90 Prozent!**

Gemeinsam wünschen wir Ihnen nun viel Erfolg und freuen uns, Ihnen mit diesem Starterprogramm einen reibungslosen Einstieg in die Beratungstätigkeit zu eröffnen!

Mag. (FH) Mathias Past, CMC
Fachgruppenobmann UBIT NÖ

Mag. Andreas Schweighofer
Geschäftsführer UBIT-Akademie incite



STARTER PROGRAMM



ZIELGRUPPE

Dieses Programm richtet sich an **neue Mitglieder der Fachgruppe** Unternehmensberatung, Buchhaltung und Informationstechnologie (UBIT) Niederösterreich und somit an **Unternehmensberater*innen, die noch am Beginn ihrer Selbstständigkeit** stehen.

STRUKTUR UND AUFBAU

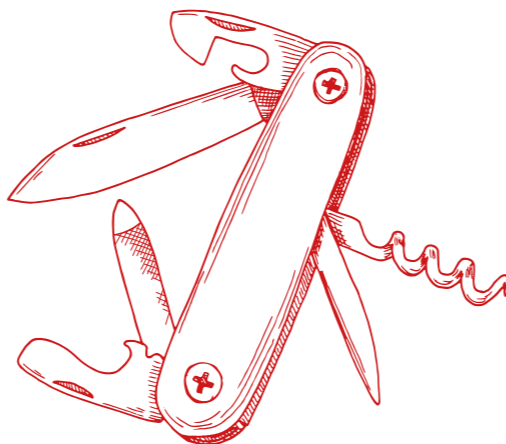
Das Starterprogramm besteht aus **sechs Modulen**, die über einen Zeitraum von ca. 3 Monaten in einem hybriden Format stattfinden. Modul 1, 4 und 6 finden in Präsenz statt. Da einige Module aufeinander aufbauen, wird für den optimalen Lernerfolg die **regelmäßige Anwesenheit an allen Terminen** empfohlen. Der Gesamtumfang des Starterprogramms umfasst **36 Lehreinheiten**.

METHODIK

- Seminaristische Vorträge
- Interaktive Webinare
- Diskussionen und Erfahrungsaustausch im Plenum
- Wechsel aus theoretischen Inputs, Kleingruppenarbeiten, Rollenspielen, Übungen und Selbsterfahrungen

ABSCHLUSS

Die Absolvent*innen des Starterprogramms erhalten eine Teilnahmebestätigung.



ALLE TERMINE AUF EINEN BLICK

MODUL	FACHGEBIETE	TRAINER*IN	TERMIN	UHRZEIT	SETTING
1	Begrüßung Einführung Methodik & Konflikte in der Beratung	Mag. (FH) Mathias Past, CMC Dr. Monika Veith, CMC Dr. Michael Schulte-Derne	07.03.2025	9.00 – 18.00	Präsenz, Seminarhotel Lengbachhof
2	Betriebswirtschaftliche Erfolgsmessung und -steuerung	MMag. Christoph Blaha, MBA	02.04.2025	17.30 – 20.00	Webinar
3	Projektmanagement	Mag. (FH) Horst Rysavy, MBA CMC	23.04.2025	17.30 – 20.00	Webinar
4	Die ersten Schritte zu mehr Erfolg – von der Vision, über das Geschäftsmodell bis hin zum Verkauf	Mag. Michael Schützenhofer, CMC Dkkff. Barbara Niederschick, CMC	14.05.2025	9.00 – 17.00	Präsenz, Seminarhotel Lengbachhof
5	Vertragsrecht und haftungsrechtliche Aspekte	Mag. Laura Sanjath, BA, LL.M.	04.06.2025	17.30 – 20.00	Webinar
6	Methodik in der Beratung	Dr. Monika Veith, CMC Dr. Michael Schulte-Derne	01.07.2025	8.30 - 17.00	Präsenz, CC Laxenburg
	anschließende Urkundenverleihung	Mag. (FH) Mathias Past, CMC	01.07.2025	ab 17.30 Uhr	Präsenz, CC Laxenburg anschließend UBIT NÖ Sommerevent

STARTER PROGRAMM



// Das Starterprogramm liefert gute Tools und Inputs, gerade für junge Berater*innen und Gründer*innen. Definitiv. Zentral für mich war allerdings, mich auch mit anderen Starter*innen aus der Unternehmensberatung zu vernetzen.

Mag. Lisa Querner
Videoportraits mit Beratung
Unternehmensberaterin, Klosterneuburg



incite

DIE UBIT.AKADEMIE

**WENN SIE FRAGEN
HABEN, KONTAKTIEREN
SIE UNS!**

Ihre Ansprechpartnerin:

Ulrike Fuchshuber, MA
05 90900-3791
ulrike.fuchshuber@incite.at



SEMINARORT

Die Präsenzveranstaltungen finden in Niederösterreich statt. Die Webinare finden über das Online-Tool Zoom statt.

KOSTEN/ FÖRDERUNG

Das Starterprogramm wird von der UBIT Niederösterreich in der Höhe von **90 % des Nettobetrages** gefördert (Beantragung vorab unter ubit@wknoe.at). Die Kosten für das Starterprogramm für Unternehmensberater*innen betragen **EUR 1.515,- (zzgl. USt.)**, somit **bleibt Ihnen ein Selbstbehalt von EUR 151,-**. Bitte beachten Sie, dass für die Auszahlung der Förderung eine Anwesenheit von mind. 75 % erforderlich ist.

In den Kosten sind Kursunterlagen in digitaler Form sowie die Verpflegung während der Präsenzveranstaltungen enthalten. Darüber hinaus gehende Kosten sind von den Teilnehmenden selbst zu tragen (z. B. Literaturempfehlungen etc.).

Sie erhalten vor Kursbeginn eine Teilrechnung an die von Ihnen angegebene Rechnungsadresse. Der erste Teilbetrag, in Höhe von EUR 300 zzgl. USt., ist vorab zu begleichen, die restliche Summe wird am Ende des Programmes in Rechnung gestellt. Die Rückerstattung durch die Fachgruppe erfolgt nach Abschluss des Programmes.

Bankverbindung: Raiffeisen-LB NÖ-Wien, IBAN: AT92 3200 0000 1040 1289, BIC: RLNWATWW

ANMELDUNG

Bitte melden Sie sich über unsere Website zum Starterprogramm an.
www.incite.at/start-ub

Wir weisen darauf hin, dass die Anmeldungen nach Datum des Einlangens berücksichtigt werden. Aufgrund der begrenzten Teilnahmeplätze wird eine rasche Anmeldung empfohlen.

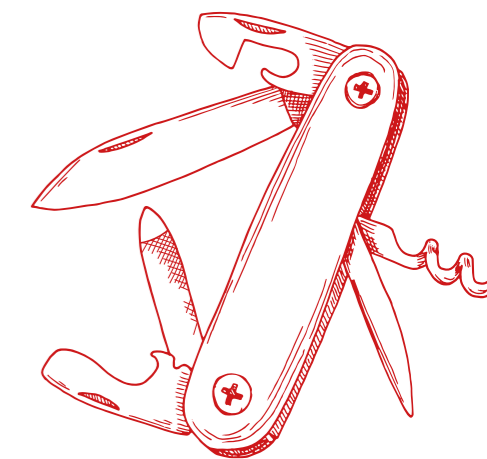
Der Lehrgang findet mit mindestens 10 Teilnehmenden statt.





DAS PRO- GRAMM IM DETAIL

MODUL 1	MODUL 2	MODUL 3	MODUL 4	MODUL 5	MODUL 6
<p>Einführung Methodik & Konflikte in der Beratung</p> <ul style="list-style-type: none"> » Was ist Beratung, welche zwei zentralen Beratungsstile gibt es, wie werden diese angewendet? » Grundlogik des Ablaufs einer Beratung » Fragenstellen als eine der wichtigsten Methoden » Verhandlungsfelder in der Beratung » Konfliktverständnis als Basis von Verhandeln » Grundlagen erfolgreichen Verhandeln 	<p>Betriebswirtschaftliche Erfolgsmessung und -steuerung</p> <ul style="list-style-type: none"> » Welche betriebswirtschaftlichen Auswirkungen bringt jede meiner Entscheidungen mit sich? » Auswirkungen und Zusammenhänge auf bzw. zwischen Liquidität, Profitabilität oder die strategische Entwicklung des Unternehmens 	<p>Projektmanagement</p> <ul style="list-style-type: none"> » Was ist mein geeigneter Projektmanagementansatz? » Betrachtung gängigster Ansätze und Standards im Projektmanagement » Betrachtung agiler und hybrider Ansätze 	<p>Die ersten Schritte zu mehr Erfolg – von der Vision, über das Geschäftsmodell bis hin zum Verkauf</p> <ul style="list-style-type: none"> » Geschäftsentwicklung ist keine Einbahn. » Mit einem iterativen Prozess und regelmäßigen Reviews das Unternehmen gestalten und resilient führen. » Ein Tag voller Ideen, Tipps und Werkzeuge für den Start in Ihre Selbstständigkeit. 	<p>Vertragsrecht und haftungsrechtliche Aspekte</p> <ul style="list-style-type: none"> » Ab wann gilt ein Auftrag als verbindlich? » Worauf ist beim Vertragsabschluss mit Kund*innen zu achten? » Wie reagiere ich, wenn mein Kunde eine Rechnung nicht begleicht? 	<p>Methodik in der Beratung</p> <ul style="list-style-type: none"> » Hypothesenbildung – Kunden- und Beratungssituationen klar erfassen » Informationserzeugende Fragen als zentrales Tool im Werkzeugkasten der Beratungskompetenz » Eine passende Haltung einnehmen, um wirkungsvoll beraten zu können



DIE VOR-TRAGEN- DEN

Unser Pool besteht aus renommierten und erfahrenen Unternehmensberater*innen mit erfolgreichen Beratungsansätzen und ausgeprägten didaktischen Fähigkeiten. Ein hohes Bildungsniveau und enger Praxisbezug sind wesentliche Kriterien bei der Auswahl unserer Vortragenden.



MMag. Christoph Blaha, MBA

Doppelstudium Betriebswirtschaft und Wirtschaftsrecht an der WU Wien
Schwerpunkte: Corporate Finance, integrierte Unternehmensrechnung sowie Steuer- und Arbeitsrecht; Studienaufenthalte in den USA und Rumänien; Seit 2018 Geschäftsführender Gesellschafter eines Trainings- und Beratungsunternehmens (Blaha Business Insights GmbH), davor als Unternehmensberater und Trainer für Controlling, Finance und Accounting unter anderem beim Controller Institut und bei EY tätig. Nebenbei Lehrbeauftragter an mehreren Fachhochschulen und Universitäten.



Mag. Laura Sanjath, BA, LLM

Seit Juli 2020 ist Laura Sanjath als Referentin in der Rechtspolitischen Abteilung der Wirtschaftskammer Österreich tätig. Davor war sie im Rechtsservice der Wirtschaftskammer Wien (2018-2020) beschäftigt. Als Lektorin an der Rechtswissenschaftlichen Fakultät der Universität Wien im Bereich Angloamerikanisches Rechtssystem und Angloamerikanische Rechtssprache verfügt sie über mehrjährige Erfahrung in der Arbeit mit Studierenden und PraktikerInnen (seit 2017).



Dkkff. Barbara Niederschick, CMC

Geschäftsführerin von Niederschick, Wolfram und Partner. Sie ist seit 1999 als Unternehmerin tätig, war davor bei einem internationalen Konzern im Marketing & Sales beschäftigt und ist Unternehmensberaterin, Trainerin und Coach. Ihr Fokus liegt in der Innovationsberatung, Geschäftsmodellentwicklung, (Service) Design Thinking und Marketing. Mittels Kreativtechniken und analytischen Tools, eingebettet in dynamische Prozesse, erarbeitet sie mit ihren Kunden Wege, um bestmögliche und umsetzbare Ergebnisse zu erlangen.



Mag. (FH) Horst Rysavy, MBA CMC

Seit 2001 ist er als selbstständiger IT- und Organisationsberater mit Fokus auf KMU in der Automotive Branche tätig (Systemisches Projektmanagement * IT- und Organisationsberatung). Seine Beratungsschwerpunkte liegen im Prozess- und Projektmanagement von IT- und Logistikvorhaben sowie im Projektaudit und -coaching von IT-Projekten. Er ist zertifizierter Projektmanager (IPMA und PMI), diplomierter Trainer in der Erwachsenenbildung und seit mehr als 14 Jahren als Lektor an verschiedenen FHs tätig.



Dr. Michael Schulte-Derne

Seit 1988 geschäftsführender Gesellschafter der Conecta Wiener Schule der Organisationsberatung. Seine Arbeitsschwerpunkte lauten Organisationskompetenz, Strategiekompetenz, Konflikt- und Verhandlungskompetenz sowie Beratungskompetenz – jeweils sowohl für Organisationen als auch für Personen. Er ist er als Berater, Trainer, Coach und als Universitätslehrender an Universitäten in Graz und Krems tätig. Darüber hinaus ist er Wissenschaftlicher Leiter des Universitätskurses Systemische Beratung an der Uni for Life der Universität Graz.



Mag. Michael Schützenhofer, CMC

Als Agenturleiter einer Marken- und Digitalagentur hat Michael Schützenhofer Kund*innen bei deren Websites, Online-shops und Online-Marketing Maßnahmen beraten und die Umsetzung der Maßnahmen geleitet. Heute ist er freiberuflicher Unternehmensberater für die Entwicklung von Produkten, Dienstleistungen und Geschäftsmodellen in der digitalen Transformation. Da einzelne digitale Maßnahmen nicht mehr isoliert betrachtet werden können, berät er Kunden im eBusiness ganzheitlich.



Dr. Monika Veith, CMC

Seit 1991 geschäftsführende Gesellschafterin von Conecta - Wiener Schule der Organisationsberatung, seit 2014 eigenes Unternehmen Veith Consulting, Studium der Soziologie und der Handelswissenschaften, internationale Erfahrung im Bereich Produktmanagement. Expertise: Begleitung von Organisations- und Teamentwicklungsprozessen, Begleitung und Beratung von bereichsübergreifenden Projekten, Begleitung von Leitbild- und Strategieentwicklungsprozessen, Konzeption und Durchführung von innerbetrieblichen Qualifizierungsprogrammen für interne Berater*innen sowie Trainings im Bereich der Führungskräfte- und Persönlichkeitsentwicklung, Coaching.